

青海省信用担保集团公司

行业信息专报

2025年第12期（总第26期）

本期目录

- 重庆三峡担保集团数字分保平台介绍
- 中证信用融担公司现金质押分保方案介绍

近年来，融资担保行业为应对传统模式下存在的地域壁垒与信息孤岛现象，进一步构建“资源共享、风险共担、协同赋能”的担保生态体系，各头部机构纷纷推出分保项目方案，特别是通过数字化平台，极大提高了风险分散与资源整合的能力，业务发展和风险防控得到进一步提升。本期行业信息简报，对重庆三峡担保集团数字分保平台和中证信用融资担保有限公司现金质押分保方案进行进一步介绍，供大家了解学习。

一、重庆三峡担保集团数字分保平台

10月29日，重庆三峡担保集团数字分保平台发布会暨同业协同发展大会在渝举行。重庆市国资委党委书记、主任曾菁华，党委委员、副主任杨谊及中国融资担保业协会党委委员、秘书长周更强出席会议。全国49家省级担保同业机构、市内34个区县政府和21家国企民企代表及行业监管机构领导齐聚山城，共同见证全国担保行业首个数字分保平台的诞生。这一全国担保行业的创新平台标志着担保同业合作正式迈入标准化、产品化和数字化的新阶段。

（一）建设背景。此次，数字分保平台的建设发布主要基于行业深化改革和区域发展战略两大背景：一是源于深刻的行业变革需求与重大战略机遇。2025年3月，重庆市委市政府正式批复以三峡担保集团为主体，整合重庆市兴农担保与重庆市进出口担保，形成资产规模达400亿元、在保余额超2500亿元，拨备

覆盖率达 290%的行业龙头，综合实力跃居全国第一梯队。此次整合是重庆市担保行业深化改革的重要里程碑，也是重庆国资国企改革的标志性成果，旨在推动增信资源优化配置，提升行业协同效率和抗风险能力。目前，重庆国资在国有担保领域投入已超过 200 亿元，整合后将持续保障资本投入，充分发挥对金融资源的撬动作用，为平台提供了坚实的资本后盾。二是服务重庆加快建设西部金融中心的创新实践。重庆“33618”现代制造业产业集群体系和“416”科技创新战略的推进，使得市场主体金融需求旺盛。该平台的搭建有利于通过科技赋能，打破地域与信息壁垒，构建“资源共享、风险共担、协同赋能”的担保生态体系，将全国担保资源更高效引入重庆，切实增强市内市场主体的金融可获得性，是担保行业服务重庆加快建设西部金融中心的创新实践。

（二）技术特点。数字分保平台的核心特点在于其数字化、智能化与平台化。该平台以数字加密、生物识别等技术为支撑，确保交易安全与身份可信。平台汇集担保高质量信息，实现业务流、交易流、数据流的全面聚合。实现了分保产品的线上发布、在线申请、电子签约和全链条管理一站式服务。生态伙伴可以像浏览线上商城一样，随时随地透明、便捷地“浏览选购”分保项目，极大提升了合作效率。该平台的发布标志着担保同业合作从传统的个案分保，迈向标准化、产品化、数字化的新阶段。

（三）合作条件。数字分保平台的核心目标是构建“资源共

享、风险共担、协同赋能”的生态体系。有利于全国担保机构能够突破银行异地授信限制，通过三峡担保直接走进重庆，共享市场、共同展业、共管风险。

1. 准入“白名单”。目前全国同业融资担保机构参与数字分保平台发布的业务，需首先成为该平台“白名单”用户，准入“白名单”需满足以下基本条件（硬性指标）：

- (1) 主体评级不低于 AAA。
- (2) 注册资本金不低于 30 亿元。
- (3) 放大倍数不超过 8 倍。
- (4) 前 2 年年平均担保代偿率不高于 2.5%。
- (5) 上年末拨备覆盖率不低于 100%。

除满足以上基本条件外，还需满足制度完善、公司治理结构健全等条件（柔性指标）。

2. 费率情况。目前同业融资担保机构参与三峡担保集团数字分保项目涉及的具体费率、风险责任划分等根据项目性质、项目额度等具体需要与三峡担保集团共同协商确定。

(四) 平台上线初期成果。据悉，数字分保平台上线伊始，即展现出强大的资源聚合能力与市场吸引力。首批推出分保项目 164 个、金额共计 229 亿元，覆盖重庆 14 个区县并辐射全国 11 个省份。截至目前，已与 11 家同业机构签订战略合作协议、金额总计 550 亿元，达成意向分保项目 74 个、金额总计 124 亿元，

落地分保项目 14 个、金额总计 37.89 亿元，为后续业务拓展与深度协同奠定了坚实基础（以上内容来自各大媒体及重庆三峡担保公司等，经过整理编辑）。

二、中证信用融担公司现金质押分保方案

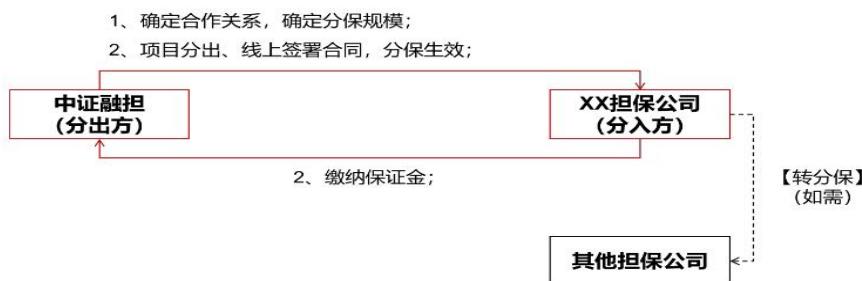
（一）公司情况。中证信用融资担保有限公司成立于 2019 年 12 月，是中证信用增进股份有限公司全资控股的专业融资担保机构，注册资本 40 亿元，注册地位于深圳市。公司主要从事借款类担保、发行债券担保以及其他融资担保业务，核心业务包括诉讼保全担保、工程履约担保等。凭借雄厚的资本实力和股东背景，公司获得了 AAA 级主体信用评级，2024 年实现营业收入 8.53 亿元，净利润 4.7 亿元，平均资本回报率 7.3%。作为资本市场重要的信用增进设施，中证信用融担公司积极拓展债券担保、资产证券化、供应链中小微企业融资等多场景业务，并通过科技赋能提升数字化风控和运营效率。截至 2024 年，公司在保责任余额达 558.55 亿元（其中债券类担保业务约占比 53%），融资性担保放大倍数 7.05 倍，业务覆盖全国。

（二）分保业务背景。随着经济下行压力加大，贷款不良率有逐步抬升的趋势，特别是中小企业生存环境堪忧，叠加国担基金额度逐步减少等影响，中小融资担保机构开展担保业务的业务风险逐步增大。探索新的业务模式、寻找相对安全资产将成为各家担保机构的重要课题。中证信用致力于成为中国领先的综合信

用服务机构，为促进行业生态系统的良性发展，中证信用结合自身担保（中证信用融担公司）、评级（中证鹏元）、科技（中证数智）等业务优势，向同业机构推出现金质押分保业务，助力于同业机构向外拓客，找到新的稳定利润贡献点，同时一同探索债券分保、评级及数字化转型等相关领域。目前中证信用融担公司分保综合服务平台处于内部测试的阶段，尚未对外开放。

（三）分保方案。

1. 方案概览。中证信用融担公司（分出方）拟通过现金质押分保方式将其担保的债券分保至XX担保公司（分入方），经了解，目前中证信用融担公司对分入方的相关资质不做要求。具体方案如下图所示：



2. 分保规则。

（1）保证金：缴纳拟合作金额的15%作为保证金。如有特殊情况，保证金比例可根据分保项目及担保机构资质合理上下浮动。

（2）分保规模：单笔分保规模不超过保证金规模的20%，每笔保证金可全额覆盖5个项目，单一合作担保机构最高至少可

分入 30 个以上项目。

示例：中证信用融担公司与分入机构拟合作规模为 1 亿元，缴纳保证金 $10000 * 15\% = 1500$ 万元，单一项目最高分保额度为 $1500 * 20\% = 300$ 万元，每笔保证金可全额覆盖 5 单项目。合作满 1 亿额度，需要分保 33-34 个项目。值得注意的是，分入机构单一项目规模须同时满足分入公司单一项目监管集中度要求，与保证金 20% 的单一分保规模取孰低值。

(3) 分保费率定价机制：暂定基础费率为现阶段中证信用融担公司定价收费的 60%/年（约为 0.5%-0.6%/年化），收费标准应按照同等待遇项目市场收费水平核定，具体根据实际客户资质及谈判协商情况，合理上下浮动。

(四) 保证金管理。对于国有担保机构保证金缴纳至以分保对手方名义开具三方共管账户，保证金须质押至中证信用融担公司。账户内保证金可认购双方商定的相关产品，账户收益可动用。原则上，分保项目未完全解除前，保证金本金部分（不包括收益）不予以退还，直至所有分保项目全部到期解保、且短期内不再合作；特殊的，当分保规模低于保证金规模，账户内多余资金可取走，如若继续分入则保证金需补足后，方可继续分入项目。

(五) 分入方的实际收益与优势。

1. 实际收益。分入方（同业担保机构）可探索新的业务模式、新的收入来源，并且由于债券的风险降低、远低于传统的银担业

务，因此，对于分入方而言，通过本业务获得收入的安全性高。具体而言，分入方在本业务项下实现的收益主要是：

(1) 分保费收入：本业务拟按中证信用融担公司向客户收取的担保费的 60%向分入方做切分。

示例：假设分入方有一定闲置资金，拟存入 1 亿元保证金，则中证信用融担公司分出的债券总额是 $1/15\% = 6.67$ 亿元，可在全量资产中选取 34 笔债券，债券期限可灵活配置，担保费率为 1%（年化），中证信用融担公司向客户收取的担保费的 60%向分入方做切分。则：分入方每年可获得分保费=中证信用融担公司每年收取的担保费 * 60% = 66700 万 * $1\% * 60\% = 400.2$ 万。收益率约 4%。

(2) 保证金收益：本业务项下，分入方存入的保证金收益归属于分入方。固定收益为 1.7%/年。

以上分保费和保证金合计收益约： $4\% + 1.7\% = 5.7\%$

2. 优势。中证信用融担公司拥有 AAA 担保公司中头部担保债券资产，资产全量可供分入方选择也可全量匹配，与分入方实现共担共赢。同时对于分入方来说，分入资产都为存量资产，可立即实现收益（债券担保为前置收费）。同时，万一出现违约情形，各分入方则按照各自分保金额的在保情况来承担相应责任，风险相对较小（以上内容来自中证信用融担公司等，经过整理编辑）。

报：集团公司领导（印送）

抄送：集团公司各职能部门、各子公司（企业微信推送）

业务管理部

2025年11月26日