

青海省信用担保集团公司

行业信息简报

2026 年第 5 期（总第 31 期）

本期目录

- 行业动态
 - 融资担保行业动态
- 媒体关注
 - 数智化转型升级 融资担保有哪些“人工智能+”抓手？

【行业动态】

1. 国家金融监督管理总局发布《关于做好 2026 年小微企业金融服务工作的通知》。为深入贯彻落实中央经济工作会议和全国金融系统工作会议精神，引导金融机构加力支持小微和民营企业经营发展，提升金融服务质量，金融监管总局近日印发了《关于做好 2026 年小微企业金融服务工作的通知》（以下简称《通知》）。《通知》指出，2026 年要坚持稳中求进工作总基调和“两个毫不动摇”，深刻把握金融工作的政治性和人民性，树立和践行正确政绩观，充分发挥支持小微企业融资协调工作机制作用，推动小微企业金融服务“稳投放、优结构、提质量、可持续”，提升民营企业金融服务水平，助力经济持续稳中向好，激发高质量发展的动力活力。**稳投放**，即推动银行业金融机构提供与经济发展相适应，与小微企业、民营企业需求相匹配的信贷供给，实现贷款质的有效提升和量的合理增长。**优结构**，即做好首贷、信用贷、中长期贷款支持，增加小微企业法人贷款投放，重点支持科技、消费、外贸等领域。**提质量**，即指导银行加强风险监测，提升信贷资产质量。**可持续**，即引导银行业金融机构错位发展、有序竞争，促进业务可持续发展。《通知》进一步明确深化支持小微企业融资协调工作机制要求，指导各级派出机构完善常态化线上对接渠道，因地制宜组织线下集中走访，推动完善“联合会诊”机制。引导金融机构主动融入各地工作机制，聚焦重点领域，

加大精准走访对接力度。《通知》要求银行业金融机构完善供给体系，增强发展能力，强化资源保障，促进信贷业务高质量发展。要求保险公司健全管理机制，拓宽服务领域，加大保险服务供给。《通知》还围绕信用信息共享、部门协作联动、政策传导落实、经验做法宣传等方面提出了工作要求，推动凝聚协同合力，发挥金融政策效能。

2. 零费率、降门槛 西安创新担保“汇率避险担保业务”正式落地启动。为积极助力陕西省小微外贸企业有效应对汇率波动风险，西安创新担保迅速响应，与银行金融机构签署合作协议，正式启动西安市外贸领域“政府性担保增信+财政资金扶持引导+银行创新服务增效”的汇率避险新模式。本次启动的汇率避险担保业务，旨在精准破解小微外贸企业在办理远期结售汇、掉期等避险业务时面临的“缴纳保证金压力大”及“银行授信额度不足”等痛点。在传统模式下，企业办理此类业务往往需要占用宝贵的现金流或授信额度。而在新模式下，西安创新担保充分发挥政府性融资担保机构的增信功能，通过向银行出具最高额担保函的形式，为符合条件的西安市（包含西咸新区）内小微外贸企业提供强有力的信用支持。企业在合作银行办理汇率避险业务时，无需再缴纳现金保证金，也无需占用其在银行原本的综合授信额度，真正实现了汇率避险的“零门槛”准入和“纯信用”支持。

3. 打通数据资本化“最后一公里” 青岛融担集团增信护航全

国首单纯数据资产 ABS 落地。2026 年 5 月，由青岛担保集团子公司青岛增信担保公司增信支持的全国首单纯数据资产信托受益权 ABS 项目——“中信建投-金融街证券-青岛数据-青岛融担-数据资产 1-10 期资产支持专项计划”首期产品圆满发行。首期发行规模 5.32 亿元，票面利率创同期同类产品新低，全场认购倍数远超预期。项目储架总规模 10 亿元，已获深交所无异议函。这是我国首单完全以纯数据资产为底层、不依附应收账款与传统抵质押物的资产证券化产品，标志着青岛数据要素市场化改革取得里程碑式突破。

4. 西安财金科技担保业务规模突破 100 亿。5 月 9 日，西安财金担保公司科技担保累计实现业务规模 100.96 亿元，这是西安财金担保成立 4 年多以来，科技担保业务规模首次突破百亿大关，也是西安财金担保坚守政府性融资担保机构职责使命，深耕科技担保业务领域，以“勇毅财金”企业文化激发担当作为，交出赋能科技创新、助力实体经济高质量发展的又一份亮眼答卷。

5. 开源-西投保 1 期数据资产资产支持专项计划成功发行。5 月 7 日，开源-西投保 1 期数据资产资产支持专项计划在深圳证券交易所成功发行。本期专项计划发行规模 1.4 亿元，其中优先级规模 1.39 亿元，票面利率 2.74%，期限 2 年，由西安担保集团所属西安投融资担保公司提供增信，实现西北地区数据资产证券化产品首单落地。本次资产支持专项计划精准对接国家数据要

素顶层设计战略，深度融入陕西数字经济发展全局。项目由西安担保集团牵头，联合开源证券、长安信托等专业机构，构建高效业务运作体系，底层资产聚焦智慧城市、政务服务、产业园区、数字文旅等优质场景，以权属清晰、合规确权、现金流稳定的数据类权益资产作为基础资产池，所有资产均完成备案确权、估值核验，通过特殊目的载体实现风险隔离，叠加结构化分层与内部增级设计，优先级产品收益稳定、风险可控，精准匹配各类机构投资者配置需求。

6. 南宁小微担普惠融资担保贷款投放突破 200 亿元，财政金融协同支小支农成效显著。近日，南宁小微担保普惠融资担保贷款累计投放突破 200 亿元，累计落地业务 13099 笔，成为广西首家普惠担保业务投放量突破 200 亿元的地市级政府性融资担保机构，标志着南宁市政府性融资担保体系建设迈上新台阶，财政资金“四两拨千斤”的杠杆效应持续显现。南宁市始终坚守政府性融资担保普惠定位，聚焦全市发展大局精准发力，充分发挥财政资金杠杆撬动作用。围绕打造“4+3+N”先进制造业产业集群目标，累计向科技创新领域提供担保支持 27.24 亿元，助力科技型企业“知产”变“资产”。累计向新能源汽车配件等重点产业链上下游小微企业提供担保支持 44.80 亿元，夯实制造业发展根基。围绕乡村振兴，向“桂字号”“邕字号”品牌为代表的特色产业提供担保支持 28.24 亿元，推动“土特产”升级为“金名

片”。紧扣民生稳岗就业，累计投放创业担保贷款 5.41 亿元，惠及 1165 户创业主体，实现稳岗就业 5921 人。成立九年来，南宁小微担保累计服务南宁市小微企业、“三农”主体 7289 户，为各类经营主体节约融资成本 7.05 亿元，免收保证金 9.71 亿元。助推服务经营主体累计实现产值 600.07 亿元，缴纳税收 18 亿元，助力约 17.49 万人稳岗就业。“总对总”业务投放量位居全区地市级小微担保公司首位，形成了“扶持一个主体、带动一片就业、搞活一方经济”的良好乘数效应。

7. 河南中新担保助力首笔“豫担中行贷”业务顺利落地。近日，中国银行新乡分行成功为辖区内某小微企业发放“豫担中行贷”，标志着河南中新担保与该行首笔合作业务正式落地，这是双方深化银担协同、践行普惠金融政策的重要实践。作为国有大型金融机构，中行新乡分行坚守金融服务实体经济宗旨，聚焦小微企业轻资产、无抵押、资金周转急的痛点，联合河南中新担保创新推出“豫担中行贷”，构建“银行+担保”风险共担机制，以担保增信打破融资壁垒，破解小微企业融资难题。此次获贷企业主营高标准农田灌溉设备生产，因研发投入加大、规模拓展面临流动资金压力。河南中新担保与中行原阳支行主动摸排需求，联合上门对接，专人全程跟进，高效完成全流程服务，发放 300 万元贷款缓解企业压力。作为新乡区域重点政府性融资担保机构，河南中新担保坚守“服务实体、支农支小”初心，此次与中行新

乡分行合作，是双方深化银担协同、落实普惠金融要求的具体体现，既丰富了中行普惠金融产品体系，也拓宽了小微企业融资渠道、推动金融资源向薄弱领域倾斜。

8. 西安财金担保推出陕西省首个创新积分制专属担保产品。

近日，西安财金担保成功发布“西安市创新积分担”，推出陕西首个基于创新积分制的专属科技金融担保产品，率先完成“创新积分制+担保”的场景转化落地。自西安市创新积分制发布以来，西安财金担保积极探索创新积分制精准赋能科技型企业融资的创新应用模式，将创新积分制评价结果与科技担保项目准入、审批和保后管理深度融合。针对初创期、成长期、成熟期科技型企业特点，将创新积分制的共性评价结果和特色场景评价结果融入西安财金担保全省首创的全流程风控模型，实现科技型企业“研发投入+成果转化+创新能力+经营管理”等多维度数字画像到担保赋能的高效连通，有效提升科技型企业的融资便捷度，再次跑出西安财金担保赋能科技型企业发展的“加速度”。“西安市创新积分担”产品的发布，是西安财金担保切实履行政府性融资担保机构职责使命，奋力书写“科技金融”大文章的又一有益实践，形成了可复制、可推广的科技担保服务范式。

9. 银担合作“惠企融”中长期产品首笔落地。近日，常州高新担保公司联合江南银行成功为某物流企业发放100万元中长期担保贷款，“惠企融（中长期）”银担合作民间投资专项担保

产品首笔业务顺利落地。常州高新担保公司积极响应国家扩大民间投资战略部署，深化银担协同创新，在市级层面推出“惠企融（中长期）”专项产品，具有流程短、速度快、期限长、成本低的特点，重点支持民营企业产能升级、设施投入、经营扩张等中长期融资需求，精准赋能中小微民营企业，以银担合力助力企业提供长期的资金保障。

10. 深化银担协同，精准支持民企常州高新担保公司“南银远航保”产品正式落地。继与中行、建行携手推出“远航保”系列产品后，近日，江苏常州高新担保联合南京银行常州分行成功为常州某光电科技企业发放100万元中长期担保贷款，标志着民间投资专项担保产品“南银远航保”正式落地。“南银远航保”是常州高新担保与南京银行常州分行响应国家扩大民间投资战略部署、深化银担协同创新的又一务实举措。产品聚焦民营企业技术改造、产能升级、项目投资等领域的中长期资金需求，通过简化审批流程、优化担保结构，切实降低企业综合融资成本。公司将继续丰富产品体系、精准对接企业需求，推动民间投资专项担保服务更广泛、更实惠地覆盖民营实体。

11. 实干争先担使命，授信领跑显担当—青海再担保公司民间投资专项担保工作成效显著。自民间投资专项担保计划启动实施以来，省再担保公司坚守全省政府性融资担保体系核心枢纽职责，紧扣青海经济社会发展实际，主动扛起使命、精准谋划施策，

全力以赴推动专项担保各项工作落地落细、见行见效。截至4月末，省再担保公司已累计完成民间投资专项担保业务8673.30万元，顺利完成全年1.7亿元授信目标的51.02%，在国家融资担保基金各合作机构中，专项授信完成率稳居全国第一，远高于全国专项计划授信完成率平均水平，充分彰显了青海省政府性融资担保机构的责任与担当。

【媒体关注】

数智化转型升级 融资担保有哪些“人工智能+”抓手？

5月18日，《金融时报》以《数智化转型升级 融资担保有哪些“人工智能+”抓手？》为题，报道了融资担保机构如何以人工智能技术推动全流程提质增效。现全文分享如下：

从构建适配自身业务的智能风控体系，到通过精准化、智能化手段拓宽获客渠道，深化拓展“人工智能+”的一系列新举措、新实践、新布局，勾勒出融资担保行业数智化转型与高质量发展的新路径。如何以人工智能技术推动全流程提质增效？各地融资担保机构积极拥抱变革、主动谋新求变，立足行业实践探索智能风控、智慧获客、智能审批等场景应用，在多方协同下，“人工智能+”生态共建态势持续向好。

初衷：政策引导 立足需求

迈入“十五五”时期，数智变革是发展大势，而人工智能是

激活融资担保行业高质量发展内生动力的重要支点。当前，作为连接金融与实体经济的重要信用中介，融资担保行业正面临传统模式与新时代需求的碰撞。

在此背景下，加快数智化转型，推动“人工智能+”，已不再是行业可选项，而是向新而行、提质增效的必答题。越来越多的融资担保机构加码布局，主动探索人工智能与业务全链条的深度融合。

“这既是公司立足行业发展的前瞻性主动突破，更是基于自身业务转型的必然选择。”谈及布局“人工智能+”的初衷，北京中小企业融资再担保有限公司（以下简称“北京再担保公司”）相关负责人在接受《金融时报》记者采访时表示，应用人工智能，从来不是为了赶时髦、追热点，而是要让技术真正赋能业务场景、服务管理需求，切实解决实际问题。

潍坊市融资担保集团股份有限公司（以下简称“潍坊市融担集团”）有关负责人表示：“随着 DeepSeek 等国产大模型实现技术突破，行业智能化转型进程明显提速，面对紧迫形势与宝贵机遇，提前布局人工智能应用研发、深耕业务场景落地，已成为行业共识”。

纵观整个融资担保行业，“人工智能+”布局落地，是数字化发展步入新阶段的必然趋势。

在中证信用融资担保有限公司（以下简称“中证融担”）看来，布局“人工智能+”，是政策引导、行业趋势与自身发展需求三者共振的必然选择。一方面，融担行业落实数字中国建设和“十五五”规划纲要要求，依托人工智能技术拓宽服务覆盖面，提升对小微企业、科创企业等薄弱领域的服务能力；另一方面，融担机构破解自身及行业业务痛点，针对传统模式下风控效率低、信息不对称、运营成本高、保后管理被动等问题，通过人工智能技术实现主动突破。

破局：直击痛点 明晰问题

落实“人工智能+”，既要循序渐进、稳步推进，又要主动应变、前瞻布局，既要让担保业务升级，也要让风控体系“迭代”、数智生态成形。

因此，从行业转型逻辑与现实发展需求来看，首要着力点就是直击行业痛点，以技术赋能破解经营堵点、激活转型动能。

潍坊市融担集团有关负责人表示，要实现人工智能有效赋能，需要精准锚定行业核心痛点，明确人工智能技术的适配性与核心价值。

北京再担保公司结合自身的实践与观察，总结了当前融资担保行业的核心痛点，主要集中在四大方面：一是获客与风控的“两难”困境。小微客户布局分散、单户授信金额小，传统线下获客

模式成本高、效能低。同时，小微企业存在严重的信息不对称问题，融资担保机构难以对其进行精准的风险定价与额度测算，进而导致行业普遍存在“不敢担、不愿担”的现象，制约了政策性担保职能的发挥。**二是评审效率与质量的双重挑战。**比如，在批量化担保业务中，融资担保机构对企业信息掌握有限，风控判断主要依赖人工经验制定的规则性排除，不能对多维度数据进行大量深度分析，也无法根据业务变化和数据反馈实现规则的动态调整，难以实现精准风控。**三是保后管理被动且滞后。**传统保后管理主要依赖客户经理定期现场走访，不仅成本高、走访频率低，数据收集也存在明显滞后性。同时，行业内“重贷前、轻贷后”的现象普遍存在，导致风险预警往往“亡羊补牢”，无法及时防范和处置潜在风险。**四是数据治理与应用能力薄弱。**行业内存在大量非结构化的评审报告、合同文件，难以转化为可分析、可利用的数据资产。而外部数据采购零散、标准不统一，形成“数据孤岛”，无法充分发挥数据在风控、评审中的核心价值。

赋能：差异探索 业务适配

在锚定行业发展痛点的基础上，人工智能技术与融资担保业务的适配，是“人工智能+”实践落地的关键。

对此，业内已有特色化、差异化的路径探索。如中证融担通过“需求拆解、技术选型、试点落地、迭代优化、行业输出”五个路径，破解技术与业务“两张皮”问题，实现技术赋能业务、

业务反哺技术的良性循环，同时，推动自身实践成果向行业辐射，在“融担云”平台投入使用了“小信尽调”“小信问答”等融担行业专属智能体，放大人工智能赋能效应。

潍坊市融担集团为了解决适配难题，专门组建业务骨干和技术研发联合工作组，把融资担保、风控审核一线实操经验，梳理转化为系统规则和模型参数标准；采用小范围试点、快速迭代优化的模式，先上线试用，再根据业务人员实际操作反馈，持续调整系统功能和流程逻辑；同步搭建行业专属知识库，统一担保、风控专业术语标准，让人工智能精准理解业务场景。

各家机构虽路径各异，但都在坚守业务为本、技术为用的原则，走出了贴合自身实际的融合之路。

北京再担保公司相关负责人表示：“我们解决技术与业务适配问题的核心思路很简单，技术应用完全以业务需求和痛点为出发点，不搞技术形式化，同时将所有人工智能应用深度嵌入现有业务流程，实现业务人员‘无痛使用’，让技术真正服务于业务、适配业务”。

随着“人工智能+”实践持续向纵深推进，业内对行业未来数智化发展趋势已形成清晰共识。

在潍坊市融担集团看来，未来3到5年，行业专属垂直大模型会逐步普及，全面融入风控审核、业务审批、办公文案全流程

场景。政务跨部门数据将实现更深层次打通共享，依托人工智能实现多维度数据联动风控研判。业务会朝着全流程智能化迈进，从企业申请、资料审核到保函出具，逐步实现全链条自动化办理。同时，人工智能会深度嵌入绿色金融、供应链担保等新兴场景，智能监管科技持续升级，可实现合规风险实时监测、自动预警和自查整改。

报：集团公司领导（印送）

抄送：集团公司各职能部门、各子公司（企业微信推送）

业务管理部

2026年5月26日
